



Modules d'analyse de la performance « Achats »

Notre application d'analyse et d'amélioration de la performance des Achats s'appuie sur l'un des outils de Business Intelligence parmi les plus puissants du marché : Qlikview !

Pourtant, malgré l'apparente complexité des analyses réalisées, elle reste extrêmement simple d'utilisation grâce à nos concepts, l'intelligence artificielle et l'ergonomie de nos écrans.



Rassurez-vous, vous n'aurez pas besoin de programmer quoi que ce soit ! En effet vous allez avoir accès à l'ensemble des modules et indicateurs développés par nos experts.

L'ensemble de nos analyses s'articule autour de six critères prédominants que vous retrouverez sur chacun des écrans, soit sous forme d'un cube 3D, soit sous forme d'un cube développé, avec pour chaque catégorie les contributeurs majeurs en fonction de la sélection en cours.

Cette représentation innovante, permet de faciliter les analyses multicritères, et d'affiner l'identification d'axes d'amélioration pour les achats directs, indirects ou l'ensemble des dépenses, selon les données que vous aurez sélectionnées.



Notre outil étant extrêmement flexible, il offre différentes configurations pour facilement s'adapter à votre environnement.

De base, vous aurez accès à **12 modules** vous permettant de contrôler et piloter votre activité et établir des rapports indiscutables entre les différents départements.

Vous aurez notamment les moyens de justifier les fluctuations de votre activité, et éventuellement les impacts des cours de la bourse sur les matières achetées indexées.



Ayant entièrement conçu et développé nos applications, nous pouvons très rapidement adapter nos analyses, et remplacer un ou plusieurs axes d'études par des critères qui vous sembleront plus appropriés.

Grâce à la puissance du moteur de Business Intelligence «Qlikview» et des analyses que nous avons élaborées vous pourrez exploiter vos données au niveau de granularité que vous souhaitez et en temps réel.



Vous bénéficierez de nombreuses possibilités de recherches et d'analyses approfondies.

En effet, à chaque étape, chacun des éléments graphiques ou données affichées peut être sélectionné via la souris afin de rafraîchir automatiquement l'ensemble des modules et des analyses avec les résultats associés.

Avec la totalité des **24 modules**, au-delà de l'analyse du positionnement des produits et fournisseurs selon les «variation volume» et «variation prix», par rapport à la période de référence (entièrement flexible) vous pourrez également vérifier les courbes de prix des produits et quantités achetées, que vous pourrez croiser avec d'autres éléments grâce au module d'extraction des données.



Par ailleurs, nous complétons nos analyses en tenant compte d'éléments extérieurs tels que les taux de change (ou autres éléments déterminants tel que le cours de la bourse des métaux et matières précieuses, que nous pourrions éventuellement compléter par des développements spécifiques) afin de pouvoir mesurer l'impact de ces variations sur vos résultats.



Vous pourrez également mesurer l'évolution de votre activité, au choix, soit par rapport à la période équivalente précédente, soit par rapport à la même période de l'année précédente, ce qui vous permettra d'affiner l'évolution de votre activité, en fonction des fournisseurs, des acheteurs ou des produits concernés.



Nos outils d'analyses, sont bien plus que de simples tableaux de bord, ce sont de véritables outils de management et d'analyse financière. Grâce à leur souplesse d'utilisation, et à la puissance des algorithmes mis en oeuvre, vous serez en mesure d'identifier immédiatement les fournisseurs et/ou produits, impactant négativement votre performance.



Enfin, vous pourrez bénéficier de l'intégration de notre outil avec Microsoft Office, et notamment exporter tout ou une partie de vos analyses sur Excel, afin de partager avec vos collègues les données que vous aurez identifiées et qui nécessitent d'être remédiées afin de contribuer à l'amélioration de votre organisation Achats et améliorer les résultats financier de votre entreprise.